

職務経歴書

年 月 日

氏名

希望職種:

職務経歴

要約

大学卒業後、営業に携わり、その後営業支援として転職致しました。どちらの職場においても 分野では、大きな成果を上げています。

年 月 ~ 年 月

株式会社

住宅・店舗・オフィス向け 製品の販売、 分野での企画・提案

従業員：30名

資本金：1500万円

担当部署 事業部 支店 課 (年 月 ~ 年 月)

担当業務

年 月 ~ 年 月 『 』の営業

新規開拓営業を担当。 地区を中心として中小企業や個人商店へ飛び込み訪問。

実績

独自の営業資料を作成し、1日 件以上の訪問営業を繰り返す。結果、年間売上高が、同期の 人中トップ。

社勤務時代は、ターゲットを絞った独自の営業により、効果的な成果を得ることができました。顧客の信頼を得るための心構えを持つことができ、ビジネスを学ぶにあたって良い経験をしました。

年 月 ~ 年 月

株式会社

オフィス向け 製品の販売、 分野での企画・提案、新規開発

従業員：35名

資本金：2500万円

担当部署 事業部 支店 課 (年 月 ~ 年 月)

担当業務

年 月 ~ 年 月 『 』の営業推進

チームリーダーとして営業バックアップ。データ収集や街頭アンケートの立案・実施により、

営業資料の作成を行う。分析結果をもとにキャンペーンなどの営業推進提案を行った。

実績

を行ったところ、有力なデータを収集できたため、
キャンペーンの提案を行った。その結果、売上を前年度比 150% 上昇させた。

営業推進のために行う企画・立案の中で、様々な経験をさせて戴きました。特に
分野の顧客ニーズをつかむ資料作成業務が、私の貴重な経験となりました。

【資格、PCスキル等】

- ・ 解析ソフト『
』 実務経験 3 年
- ・ ワード・エクセル・パワーポイントなどの基本ソフト操作
- ・ 海外赴任経験 10 年 (ビジネス上の会話・読み書き可能)

【自己PR】

営業推進のためのデータ作成を主とした仕事の中、お客様へのプレゼンを意識して業務に携わってまいりました。様々な分析をすることで新たな課題点を抽出し、解決・提案を行っていくことで、満足度の高いサービス提供を行い、顧客からも高い評価を得ています。

また、英語によるコミュニケーションの経験が10年ございますので、外資系企業とのやり取りが可能です。

【志望動機】

これまでの職務では、幅広い層をターゲットとした営業・営業推進が主な業務でした。その中で、独自に戦略を立て、ターゲットを絞り、お客様目線に立った企画・立案をしていました。キャンペーン企画のチームリーダーとして業務に携わったこともあり、その際、特に
分野で大きな成果を上げてまいりました。今後、これまでに培ってきたノウハウ、プロジェクト管理経験を活かし、より大きなステージで、
分野への事業展開を行っていく企業課題の解決を図っていきたいと思います。